МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ И НАУКИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования «НАЦИОНАЛЬНЫЙ ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКИЙ МОСКОВСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ СТРОИТЕЛЬНЫЙ УНИВЕРСИТЕТ»

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА

Наименование дисциплины		
Этика делового общения		

Код направления подготовки	38.03.04
Направление подготовки	Государственное и муниципальное управление
Наименование ОПОП (профиль)	Региональное и муниципальное управление
Год начала подготовки	2014
Уровень образования	Бакалавриат (прикладной)
Форма обучения	Очная

Разработчики:

должность	ученая степень,	подпись	ФИО
	звание		
Старший преподаватель			Власова Э.И.

Рабочая программа рассмотрена и одобрена на заседании кафедры Социальных психологических и правовых коммуникаций

должность	подпись	ученая степень и звание, ФИО
Зав. кафедрой СППК		кандидат психологических наук, доцент Ишков А.Д.
год обновления	2015	
Номер протокола	№ 1	
Дата заседания кафедры	27.08.2015	

Рабочая программа согласована:

аоочан программа согласована.							
Подразделение /	Должность	ФИО	подпись	Дата			
комиссия							
Методическая комиссия	председатель	Акимова Е.Н.					
НТБ	директор	Ерофеева О.Р.					
ЦОСП	начальник	Беспалов А.Е.					

1. Цель освоения дисциплины

Целью освоения дисциплины «Этика делового общения» является понимание студентами сущности процессов качественного развития предприятия, обеспечивающих новый уровень роста эффективности производства продукции, производственных систем и деятельности в целом. Дисциплина направлена на выработку у студентов экономической, в том числе финансовой грамотности, понимания сущности, закономерностей и связей между экономическими явлениями и процессами в инновационной деятельности в целях создания устойчивых конкурентных преимуществ предприятия.

Изучение дисциплины направлено на решение следующих задач:

- сформировать представление об этической культуре управленческой деятельности;
- овладение теоретическими основами и принципами этики делового общения;
- понимание побудительных мотивов деятельности и ценностных ориентаций, что необходимо для успешной организационной и управленческой деятельности;
- ознакомить с правилами этикета.

2. Перечень планируемых результатов обучения по дисциплине (модулю), соотнесенных с планируемыми результатами освоения образовательной программы

способностью к коммуникации в устной и письменной	ОК-05	Знает основные закономерности, этические и психологические основы общения	3 1
формах на русском и иностранном языках для решения задач		сущность, принципы и ценности современной деловой этики; языковые формулы и формы обращений	3 2
межличностного и межкультурного взаимодействия		Умеет использовать действия, реализующие межличностное взаимодействие	У 1
		использовать приемы эффективного слушания	У 2
		использовать техники постановки вопросов	У 3
способностью работать в коллективе, толерантно	ОК-6	Знает виды социальных, культурных, конфессиональных различий	3 3
воспринимая социальные, этические,		социально-психологические особенности коллективного взаимодействия;	3 4
конфессиональные и культурные различия		закономерности восприятия в процессе межкультурного и межличностного взаимодействия	3 5
		Умеет: перечислить признаки, позволяющие предположить принадлежность человека к определенной социальной группе	У 4
		объяснять целесообразность подчинения при работе в команде,	У 5
		устанавливать контакт в процессе межкультурного и межличностного взаимодействия	У 6
		Имеет навыки использовать современные информационно - коммуникативные средства для установления и поддержания взаимодействия	H 1
способностью осуществлять деловое	ОПК-4	Знает особенности различных видов делового	36

общение и публичные	общения;	
выступления, вести	функции и способы воздействия на	3 7
переговоры,	аудиторию;	
совещания,	Умеет:	
осуществлять деловую	оформлять электронную презентацию	У 7
переписку и	разрабатывать структуру деловой беседы,	У 8
поддерживать	презентации, переговоров, публичного	
электронные	выступления как коммуникативного процесса	
коммуникации	использовать этические нормы в деловом	У 9
	разговоре (устном и письменном, через	
	Интернет и аудиовизуальные средства)	
	Имеет навыки:	H 2
	ведения деловых переговоров: отстаивать	
	свою позицию, поддерживать или корректно	
	опровергать доводы противника, владеть	
	различными речевыми средствами убеждения	
	и воздействия на партнера	

3. Указание места дисциплины (модуля) в структуре образовательной программы

Дисциплина «Этика делового общения» относится к дисциплинам вариативной части основной профессиональной образовательной программы по направлению подготовки 38.03.04 «Государственное и муниципальное управление» профиля «Региональное и муниципальное управление».

Дисциплина имеет логическую и содержательную взаимосвязь с такими дисциплинами, как: «Русский язык и культура речи», «Социология»» «Психология».

В результате освоения дисциплины предъявляются следующие требования к «входным» знаниям, умениям и готовности обучающихся:

необходимо знать:

- -задачи, принципы современной деловой этики;
- -социально-психологические особенности коллективного взаимодействия;
- формы и методы воздействия на адресата речи;

необходимо уметь:

- -строить устное и письменное высказывание в соответствии с деловой направленностью;
- -организовывать деловое общение в соответствии с требованиями этикета;

необходимо проявлять готовность:

- планирования деловых переговоров и выбора оптимальной стратегии их проведения;
- -выполнять поставленные руководством задачи для реализации мероприятий по использованию потенциала развития.

Дисциплина «Этика делового общения»» является предшествующей для следующих дисциплин: «Менеджмент», «Организационное поведение».

4. Объем дисциплины (модуля) в зачетных единицах с указанием количества академических или астрономических часов, выделенных на контактную работу обучающихся с преподавателем (по видам учебных занятий) и на самостоятельную работу обучающихся

Общая трудоемкость дисциплины составляет 3 зачетных единиц 108 акад. часов.

Очная форма обучения

									4
№ п/п	, 1 ()		Неделя семестра	вклн	очая са работу	ебной рамостоят и студен кость (в	гельну тов	7Ю	Формы текущего контроля успеваемости (по неделям семестра) Форма
			Неделя семе		ПЗ	ЛР	Кр/ Кп	СР	промежуточной аттестации (по семестрам)
1.	Основы этики делового общения	2	1-6	6	10			20	1 -6 неделя — выдача домашнего задания; работа в тетради, устный опрос, экспресстестирование уровня знаний
2.	Формы и средства делового общения.	2	7 -12	6	12			20	7 -12 неделя – выдача второго домашнего задания; работа в тетради, устный опрос, экспресстестирование уровня знаний.
3.	Этикет в деловом общении	2	13- 18	4	10			11	17 неделя — контроль над конкретным видом деятельности; 18 неделя — прием домашнего задания.
	Итого:		18	16	32			51	Зачет

5. Содержание дисциплины (модуля), структурированное по темам (разделам) с указанием отведенного на них количества академических часов и видов учебных занятий

5.1. Содержание лекционных занятий

№ п/ п	Наименование раздела дисциплины (модуля)	Тема и содержание занятия	Кол-во акад. часов
1.	Раздел 1. Основы этики делового общения	Тема 1. Основы деловой этики Происхождение термина «этика». Этика как наука о моральных нормах и принципах общения людей . Основные категории этики: добро и зло, совесть, долг, ответственность, свобода, счастье, справедливость. Элементы деловой этики: моральные нормы общества, правила поведения, принципы делового общения, закономерности межличностных отношений, стиль руководителя. Задачи и специфика деловой этики. Основные позиции относительно деловой этики в современном обществе. Универсальные этнические принципы деловых отношений и особенности их проявления. Тема 2. Этика в бизнесе Понятие профессиональной этики. Этика бизнеса и ее специфика. Корпоративная этика. Этический кодекс фирмы. Политика фирмы по отношению к обществу. Проблема социальной ответственности. Компоненты деловой репутации организации. Особенности	6

№ п/ п	Наименование раздела дисциплины (модуля)	плины Тема и содержание занятия		
		служебной или административной этики. Нравственный кодекс руководителя. Статус руководителя. Качества руководителя: деловые, профессиональные, личные. Принципы работы с персоналом. Этика служебных взаимоотношений. Нравственные основы служебной субординации. Женщина-руководитель. Молодой руководитель. Мораль делового партнерства. Тема 3. Деловое общение: понятие и структура Структура делового общения: содержание, цели, функции. Основные виды делового общения: служебное, внеслужебное, непосредственное, опосредованное, формальное, неформальное, контактное (прямое), дистантное (косвенное), вербальное, невербальное. В процессе общения выделяют три стороны: коммуникативную; интерактивную; перцептивную. Перцептивная фаза делового общения как процесс восприятия партнерами друг друга. Интерактивная фаза (взаимодействие) в делового общения. Коммуникативная фаза- обмен информацией. Этика руководителя. Стили руководства. Особенности		
2.	Раздел 2. Формы и средства делового общения	Тема 4. Деловая беседа и деловое совещание Деловая беседа как форма организации деловых отношений. Виды деловой беседы: собеседование при приеме на работу; собеседование при увольнении — добровольный уход; увольнение (сокращение); проблемная беседа; дисциплинарная беседа. Проведение беседы предполагает наличие обязательных этапов подготовительный этап; начало беседы; обсуждение проблемы; принятие решения; завершение беседы. Собеседование как частная форма деловой беседы. Важным элементом в деловой беседе, деловых переговорах является постановка вопросов, которая позволяет активизировать участников общения и направить процесс передачи информации в необходимом направлении. Виды деловых совещаний: инструктивное, оперативное (диспетчерское), проблемное (статическое), научнотехническое. Телефонные переговоры являются традиционной формой обеспечения деловых коммуникаций; существуют рекомендации по ведению телефонных переговоров. Тема 5. Деловые переговоры Деловые переговоры. Особенности деловых переговоров и их характер. Основные этапы деловых переговоров, подготовка к переговорам, процесс ведения переговоров, анализ результатов переговоров и выполнение достигнутых договоренностей. Планирование деловых переговоров, определение их целей и средств. Решение организационных вопросов переговоров, проработка основного процесса переговоров, предварительное рассмотрение возможных вариантов решений проблемы переговоров. Основные стратегии ведения переговоров: позиционный торг, ориентированный на конфронтационный тип поведения;	6	

№ п/ п	Наименование раздела дисциплины (модуля)	Тема и содержание занятия	Кол-во акад. часов
		переговоры на основе взаимного учета интересов, что предполагает партнерский тип поведения сторон. Приемы, используемые при позиционном торге. Приемы, используемые при переговорах на основе взаимного учета интересов. Тема 6. Особенности публичного выступления Определение публичного выступления в практике делового общения. Анализ всех этапов (начало выступления, основная часть доклада, правила речевого этикета, заключительная часть). Особенности работы с различным количеством слушателей. Затруднения при взаимодействии с аудиторией. Подготовка и проведение презентаций. Критика и принципы ее восприятия. Основные типы критики. Рекомендации по применению конструктивной критики. Этапы деловой дискуссии. Правила проведения дискуссии.	
3.	Раздел 3. Этикет в деловом общении	Тема 7. Национальные модели деловой этики Особенности деловой этики в разных странах. Существующее понятие «зарубежная этика поведения» при многих сходных принципах обнаруживает черты внутреннего различия, обусловленными традициями стран. Американская этика бизнеса. Европейская этика. Французская этика бизнеса. Азиатская этика деловых отношений. Японская этика деловых отношений. Японская этика деловых отношений. Тема 8. Деловой этикет Этикет, его происхождение и функции. Формирование российской традиции этикета. Деловой этикет как совокупность норм и правил поведения в деловом общении. Единство этической и эстетической сторон делового этикета. Особенности и психологические приемы вербального этикета в деловом общении.	4

5.2. Лабораторный практикум учебным планом не предусмотрен

5.3. Перечень практических занятий

Очная форма обучения

№ п/п	Наименование раздела дисциплины (модуля)	Тема и содержание занятия	Кол-во акад.
11/11	дисциплины (модуля)		часов
		Этические основы деловых отношений Определение уровня восприятия правдивой	
1.	Раздел 1. Основы этики делового общения	информации, определение установки на соблюдение служебной этики. Решение ситуационных задач.	10
	A	Выполнение заданий и тест-опросников,	
		Личность в деловом общении.	
		Характеристика личностных качеств и особенностей	
		поведения деловых партнеров. Определение уровня	
		сработанности в группе при разработки этического	
		кодекса группы. Выполнение тест-опросника на	
		определение типа личности.	
		Вербальная коммуникация: психологические	

			/
		характеристики речи коммуникаторов	
		Методы сохранения и передачи информации.	
		Определение компонентов речевого поведения в	
		ситуации самопредставления.	
		Невербальная коммуникация: ее роль в деловом	
		общении Распознавание эмоций партнера.	
		Определение типа взаимодействия между	
		собеседниками по невербальным признакам	
		(положению тела, жестам, расположению в	
		пространстве).	
		Проведение тестирования по первому разделу	
		Коммуникации в организации	12
2.	Раздел 2. Формы и	Составления деловой документации:	
	средства делового	заявление, объяснительной записки, доверенности,	
	общения.	характеристика, письмо-отказ, письмо-приглашение,	
		письмо-просьба. Выполнение заданий.	
		Технологии бесконфликтного взаимодействия	
		Определение индивидуального стиля реагирования в	
		конфликтах. Анализ конфликтных ситуаций с	
		деловой позиции. Ролевая игра, упражнения, задания.	
		Деловые переговоры	
		Определение основных этапов переговоров.	
		Способы формулирования высказываний и ответов	
		на поставленные вопросы.	
		Составление аналитических карт переговоров.	
		Деловая игра, задания.	
		Проведение тестирования по второму разделу.	
3.	Раздел 3. Этикет в	Деловая корреспонденция	10
	деловом общении	Особенности официально-делового стиля письма.	
		Тенденции составления и оформления современной	
		деловой переписки. Правила деловой переписки.	
		Этикет в деловых отношения	
		Формирование формул речевого этикета.	
		Составление вариантов одежды для разных деловых	
		ситуаций. Выполнение заданий, упражнений.	

5.4. Групповые консультации по курсовым работам/курсовым проектам: **курсовые** работы учебным планом не предусмотрены.

5.5. Самостоятельная работа

№ п /п	Наименование раздела дисциплины (модуля)	Содержание работы	
1.	Раздел 1. Основы этики делового общения	Тема 1. Основы деловой этики Составить словарик ключевых понятий по материалам лекций. Изучить теоретический материал и оформить конспекты по темам: 1. Мораль в общении и коммуникации. 2. Роль нравственных ценностей в норм в деловом общении. 3. Концепция делового общения Д.Карнеги. Подготовка ответов на вопросы в рамках пройденных	
2.		Тема 2. Средства делового общения Составить словарик ключевых понятий по материалам лекций. Изучить теоретический материал выделив	20

No	Пантионорому		Vou no
	Наименование		Кол-во
П	раздела дисциплины	Содержание работы	акад.
/п	(модуля)		часов
	Раздел 2. Формы и средства делового общения	существенные отличия всех перцептивных барьеров общения. Составить их типологию. Подготовить речевые формулы, характерные для официальноделового стиля. Проанализировать структуру дисциплинарной деловой беседы. Составить план дисциплинарной беседы с отстающим студентом (с позиции куратора). Тема 3. Формы делового общения Составить словарик ключевых понятий по материалам	
		лекций. Изучить учебные материалы, выявив основные компоненты переговорного процесса. Составить таблицу приемов, которые используются в конструктивных переговорах. (Первая промежуточная отчетность).	
	Раздел 3. Этикет в	Тема 4. Деловой этикет	
3.	деловом общении	Составить словарик ключевых понятий по материалам лекций. Выполнить текущие задания по лекционному материалу. Подготовка ответов на вопросы в рамках пройденных лекционных и практических занятий. Разработка сценария деловых мероприятий: фуршет, коктейль, деловой обед для приема. (Вторая промежуточная отчетность).	11

6. Перечень учебно-методического обеспечения для самостоятельной работы обучающихся по дисциплине (модулю)

Курс включает в себя аудиторные занятия: лекционные, практические и самостоятельную работу, которая направлена на изучение теоретического материала, выполнение заданий и выработку навыков.

Для полного освоения дисциплины студентам необходимо следующее:

- 1. Посетить курс лекций, на которых будут раскрыты основные темы изучаемой дисциплины, даны рекомендации по самостоятельной подготовке, справочные материалы для изучения, а также индивидуальные задания к практическим занятиям. В процессе прослушивания лекций курса предусматривается экспресс-опрос и выполнение минизаданий с целью проверки понимания излагаемого теоретического материала. Для более полного усвоения материала рекомендуется составить словарь ключевых понятий по каждой теме. Необходимо иметь краткий конспект лекций, составленный самостоятельно.
- 2. На практических занятиях результаты выполнения заданий фиксировать в Рабочей тетради.
- 3. Выполнить и оформить реферат, защита которого является обязательной (18 неделя).

Темы, выносимые для самостоятельного изучения формируются в соответствии с содержанием самостоятельной работы (табл. Подраздела 5.5).

Вопросы для самоконтроля:

- 1. Этикет руководителя. Этика взаимоотношений в официальной обстановке.
- 2. Особенности вербальной коммуникации: основы речевой стороны делового общения.
 - 3. Социально- этические нормы речевого этикета и их значение.
 - 4. Имиджевая функция речевого этикета.
 - 5. Корректные и некорректные приемы психологического воздействия.

- 6. Особенности невербальной коммуникации: специфика невербальной стороны делового общения. Позы, мимика, жесты делового человека. Межнациональные особенности невербального общения.
- 7. Формирование имиджа и стиля делового мужчины и деловой женщины. Значение аксессуаров в деловом костюме. Атрибуты деловой коммуникации.
- 8. Особенности деловой беседы. Подготовка и организация деловой беседы. Виды деловой беседы, типы собеседников.
 - 9. Проведение презентации.
 - 10. Деловые переговоры. Виды переговоров; процесс переговоров и его этапы.
- 11. Культура телефонных разговоров. Телефонный деловой разговор: структура и специфика. Этикетные правила использования сотовой связи.
- 12. Письменное деловое общение: деловая переписка; виды деловых писем; личная корреспонденция; требования к визитной карточке и ее назначения.
- 13. Деловой завтрак, обед, ужин (состав приглашенных; место и время встречи; денежные отношения; как рассаживаться за столом; что и как едят; что и как пьют).
 - 14. Искусство делать деловые подарки.
 - 15. Специфика международного и межрелигиозного этикета.
- 16. Понятие «протокол», «международный протокол». Особенности ведения международных переговоров и бизнес протокола.
 - 17. Особенности деловых отношений с иностранными партнерами.
- 18. Особенности этики бизнеса. Личностные характеристики преуспевающего человека и их формирование

В самостоятельной работе используются учебные материалы, указанные в разделе 8.

7. Фонд оценочных средств для проведения промежуточной аттестации обучающихся по дисциплине (модулю)

7.1. Перечень компетенций с указанием этапов их формирования в процессе освоения образовательной программы

Код компетенции Этапы формирования компетенций (разделы теоретического обучения								
по ФГОС	1	2	3					
	общекультурные компетенции							
ОК-5	+	+						
OK-6 + + +								
ОПК-4		+	+					

7.2. Описание показателей и критериев оценивания компетенций на различных этапах их формирования, описание шкал оценивания

7.2.1.Описание показателей и форм оценивания компетенций

			Форма оценивания				
Код компе тенци и по	Показатели освоения (Код		Текущ	ий контроль		Промежуточный контроль	Обеспеченность оценивания компетенции
ФГО	показателя освоения)	Экспр есс- опрос	Контроль работы в тетради	Участие в выполнении упражнений	Реферат	Зачет	
1	2	3	4	5	6	7	8
ОК-5	3 1	+			+	+	+
	3 2	+	+	+	+	+	+

							10
	У1		+	+			+
	У2						
	У3						
ОК-6	3 3	+	+		+	+	+
	3 4	+	+	+	+	+	+
	3 5	+	+	+	+		+
	У 4						
	У 5						
	У 6						
	H 1			+			
ОПК-4	3 6	+				+	+
	3 7	+	+	+		+	+
	У 7		+	+			+
	У 8						
	У9						
	H 2			+			
И	Ітого:	+	+	+	+	+	+

7.2.2.Описание шкалы и критериев оценивания для проведения промежуточной аттестации обучающихся по дисциплине (модулю) в форме дифференцированного зачета.

дифференцированный зачет учебным планом по данной дисциплине не предусмотрен

- 7.2.3. Описание шкалы и критериев оценивания для проведения промежуточной аттестации обучающихся по дисциплине (модулю) в форме Защиты курсовой работы/проекта курсовая работа учебным планом по данной дисциплине не предусмотрена
- 7.2.4. Описание шкалы и критериев оценивания для проведения промежуточной аттестации обучающихся по дисциплине (модулю) в форме Зачета.

Код	О	ценка
показателя	Не зачтено	Зачтено
оценивания		
3 1	Не знает:	Знает:
	Не знает основные закономерности	Знает основные закономерности
	этических основ делового общения	этических основ делового общения
3 2	Не знает закономерности принципы и	знает закономерности принципы и
		современной деловой этики;
3 3	Не знает виды социальных,	Знает виды социальных, культурных,
	культурных, конфессиональных	конфессиональных различий
	различий	
3 4	Не знает основные характеристики	Знает основные характеристики
	коллектива	коллектива
3 5	Не знает основные составляющие	Знает основные составляющие
	межличностного и межкультурного	межличностного и межкультурного
	взаимодействия	взаимодействия
36	Не знает формы и виды делового	Знает формы и виды делового общения
	общения	
3 7	Не знает функции, задачи, и способы	Знает функции, задачи, и способы
	воздействия на аудиторию	воздействия на аудиторию;

- 7.3. Типовые контрольные задания или иные материалы, необходимые для оценки знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности, характеризующих этапы формирования компетенций.
- 7.3. Типовые контрольные задания или иные материалы, необходимые для оценки знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности, характеризующих этапы формирования компетенций

7.3.1. Текущий контроль

Текущий контроль работы студентов осуществляется во дискретные временные интервалы в следующих формах:

- устный опрос;
- индивидуальные задания;
- защита реферата.

Также предусмотрена работа в тетради на практических занятиях.

Темы для рефератов:

Вариант	Тема					
задания						
ВАРИАНТ 01	Понятие этики. Основные этапы её становления.					
ВАРИАНТ 02	Мораль: понятие, структура, функции.					
ВАРИАНТ 03	Понятие профессиональной этики, её специфика.					
ВАРИАНТ 04	Особенности этического климата в России.					
ВАРИАНТ 05	Понятие управленческой этики. Основные стили и методы управления.					
ВАРИАНТ 06	Этические аспекты работы руководителя с подчинёнными.					
ВАРИАНТ 07	Конфликты на предприятии и способы их разрешения.					
ВАРИАНТ 08	Основные типы деловых контактов.					
ВАРИАНТ 09	Условия успешных переговоров.					
ВАРИАНТ 10	Подготовка и проведение деловой беседы.					
ВАРИАНТ 11	Технология разрешения конфликтов в переговорном процессе.					
ВАРИАНТ 12	Корпоративная культура: понятие, типы, этапы формирования.					
ВАРИАНТ 13	Социальная ответственность бизнеса: сущность концепции, основные					
Bru III 113	подходы					
ВАРИАНТ 14	Этикет: понятие, задачи, история развития.					
ВАРИАНТ 15	Организация рабочего времени.					
ВАРИАНТ 16	Телефонный этикет.					
ВАРИАНТ 17	Деловой этикет в переписке.					
ВАРИАНТ 18	Деловые приветствия и представления.					
ВАРИАНТ 19	Основные приёмы гостеприимства.					
ВАРИАНТ 20	Типы официальных приёмов.					
ВАРИАНТ 21	Этический кодекс организации.					
ВАРИАНТ 22	Правила поведения за столом.					
ВАРИАНТ 23	Этические требования к современному предпринимателю.					
ВАРИАНТ 24	Элементы профессионального имиджа для мужчин					
ВАРИАНТ 25	Элементы профессионального имиджа для женщин					

7.3.2. Промежуточная аттестация:

Промежуточная аттестация осуществляется в конце семестра, завершает изучение дисциплины «Этика делового общения» и проводится в форме зачета. При выставлении зачета учитываются результаты текущего контроля успеваемости. При подготовке к сдаче зачета студенту рекомендуется пользоваться записями, сделанными на лекционных и практических занятиях, а также в ходе текущей самостоятельной работы.

Промежуточная аттестация проводится в соответствии с Положением о текущем контроле успеваемости и промежуточной аттестации обучающихся ФГБОУ ВПО МГСУ.

Вопросы для оценки качества освоения дисциплины.

Темы для рефератов:

Вариант	Тема					
задания						
ВАРИАНТ 01	Понятие этики. Основные этапы её становления.					
ВАРИАНТ 02	Мораль: понятие, структура, функции.					
ВАРИАНТ 03	Понятие профессиональной этики, её специфика.					
ВАРИАНТ 04	Особенности этического климата в России.					
ВАРИАНТ 05	Понятие управленческой этики. Основные стили и методы управления.					
ВАРИАНТ 06	Этические аспекты работы руководителя с подчинёнными.					
ВАРИАНТ 07	Конфликты на предприятии и способы их разрешения.					
ВАРИАНТ 08	Основные типы деловых контактов.					
ВАРИАНТ 09	Условия успешных переговоров.					
ВАРИАНТ 10	Подготовка и проведение деловой беседы.					
ВАРИАНТ 11	Технология разрешения конфликтов в переговорном процессе.					
ВАРИАНТ 12	Корпоративная культура: понятие, типы, этапы формирования.					
ВАРИАНТ 13	Социальная ответственность бизнеса: сущность концепции, основные подходы					
ВАРИАНТ 14	Этикет: понятие, задачи, история развития.					
ВАРИАНТ 15						
ВАРИАНТ 16	Организация рабочего времени. Телефонный этикет.					
ВАРИАНТ 17	Деловой этикет в переписке.					
ВАРИАНТ 18	Деловые приветствия и представления.					
ВАРИАНТ 19	Основные приёмы гостеприимства.					
ВАРИАНТ 20	Типы официальных приёмов.					
ВАРИАНТ 21	Этический кодекс организации.					
ВАРИАНТ 22	Правила поведения за столом.					
ВАРИАНТ 23	Этические требования к современному предпринимателю.					
ВАРИАНТ 24	Элементы профессионального имиджа для мужчин					
ВАРИАНТ 25	Элементы профессионального имиджа для женщин					

7.3.2. Промежуточная аттестация:

Промежуточная аттестация для дисциплины «Этика делового общения» проводится по итогам ее изучение в 4-м семестре 2-го курса для студентов очной формы обучения и в 1-м семестре 2-го курса для студентов заочной формы обучения.

Форма промежуточной аттестации по результатам - *зачет*. При подготовке к заочной формы обучения зачета студенту рекомендуется пользоваться записями, сделанными на лекционных и практических занятиях, а также в ходе текущей самостоятельной работы.

Промежуточная аттестация проводится в соответствии с Положением о текущем контроле успеваемости и промежуточной аттестации обучающихся ФГБОУ ВПО МГСУ.

Вопросы для оценки качества освоения дисциплины.

- 1. Этика как учение о морали.
- 2. Этические проблемы деловой жизни.

- 3. Соотношение универсальной и деловой этики.
- 4. Структура деловой этики (микроэтика и макроэтика).
- 6. Суть этики деловых отношений.
- 7. Основные задачи профессиональной этики деловых отношений.
- 8. Основные принципы современных деловых отношений.
- 9. Влияние общественной среды на формирование принципов этики деловых отношений.
- 10. Деловой этикет: определение и основные характеристики.
- 11. Национально-культурные особенности делового этикета.
- 12. Связь делового этикета с деловой этикой.
- 13. Перспективы изменений в нормах делового этикета.
- 14. Требования делового этикета для установления эффективных деловых отношений.
- 15. Основные нормы в практике деловой жизни.
- 16. Влияние организации рабочего места на уровень этичности делового общения.
- 17. Этические принципы и требования к деловой переписке.
- 18. Деловое письмо: требования этикета.
- 19. Виды деловых писем.
- 20. Резюме, его структура и правила составления.
- 21. Требования к использованию визитных карточек в деловых отношениях.
- 22. Этические аспекты использования компьютерных технологий.
- 23. Перспективы развития письменного делового общения.
- 24. Требования к переписке внешней и внутриорганизационной.
- 25. Роль этической стороны критики в деловой жизни. Правила конструктивной критики.
- 26. Роль деловых приемов в деловой жизни.
- 27. Особенности дистанционного общения.
- 28. Этические рекомендации к ведению дистанционного делового общения.
- 29. Преимущества и недостатки дистанционного делового общения.
- 30 Этические нормы телефонного разговора.
- 31. Основные этические нормы поведения руководителя.
- 32. Этикет взаимоотношений руководителя и подчиненного.
- 33. Этика служебных взаимоотношений мужчины и женщины.
- 34. Роль культуры речевого воздействия в обеспечении этики деловых отношений.
- 35. Основные элементы вербального языка деловых коммуникаций.
- 36. Вербальный этикет: культура речи и слушания.
- 37. Основные элементы невербального языка деловых коммуникаций.
- 38. Механизмы внедрения этических норм в деловую сферу.
- 39. Профилактика деловых конфликтов.
- 40. Деловой имидж: понятие и характеристики.
- 41. Влияние рыночных отношений на этику делового общения.
- 42. Этика взаимоотношений с «трудным» руководителем.
- 43. Виды делового общения. Управление деловым общением.
- 44. Детерминация поведения личности в деловом общении.
- 45. Психологическая природа манипулятивного общения.
- 46. Правила и этикет делового общения: деловая беседа; служебное совещание.
- 47. Механизмы манипулятивного общения.
- 48. Управление этическими нормами межличностных отношений в коллективе.
- 49. Ролевое поведение в деловом общении.
- 50 .Коммуникативная культура в деловом общении.

7.4. Методические материалы, определяющие процедуры оценивания знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности, характеризующих этапы формирования компетенций

Процедура промежуточной аттестации проходит в соответствии с Положением о текущем контроле и промежуточной аттестации обучающихся в ФГБОУ ВПО «МГСУ».

8. Перечень основной и дополнительной учебной литературы, необходимой для освоения дисциплины (модуля)

3.0	11	освоения дисциплины (модуля)	T.C.	TT
№	Наименование	Автор, название, место издания,	Количество	Число
п/	дисциплины в	издательство, год издания учебной и	экземпляров	обучающихся,
П	соответствии с	учебно-методической литературы,	печатных	одновременно
	учебным планом	количество страниц	изданий	изучающих
				дисциплину
				(модуль)
1	2	3	4	5
Oci	новная литература:		1	
		НТБ		
1.	Этика делового	Власова Э. И. Этика делового	25	136
	общения	общения: учебное пособие для вузов.		
		- М.: МГСУ, 2011. 152 с		
			30	136
2.	Этика делового	Кибанов А.Я. Этика деловых		
	общения	отношений: учебник для вузов Изд.		
1	,,	2-е, перераб Москва : Инфра-М,		
		2013 382 с. : ил., табл.		
		2013. 302 C Hil., 140ii.		
		ЭБС АСВ		
2	n		1	126
3.	Этика делового	Деловая этика [Электронный ресурс]	http://www.iprb	136
	общения	учебное пособие./ М.Г. Подопригора	ookshop.ru//m24	
		Таганрог: Изд-во ТТИ ЮФУ, 2012. –	3/	
		116 с. Режим доступа: ЭБС		
		«IPRbooks»		
Дог	полнительная литер	атура:	ı	
		НТБ		
1.	Этика делового	Этика социальных отношений.	25	136
	общения	Опыт философско-социологического		
	,	исследования нравственных		
		аспектов права и социальной жизни		
		[Текст] / А. Е. Выгорбина Москва:		
		Вузовская книга, 2011 371 с		
2.	Этика папавага	Психология и этика делового общения	30	136
	Этика делового		30	130
	общения	[Текст] : учебник для бакалавров / под		
		ред. В. Н. Лавриненко, Л. И.		
		Чернышовой ; [А. В. Брега [и др.] 6-		
		е изд., перераб. и доп Москва:		
		Юрайт, 2012 591 с. : ил., табл.		
		ЭБС АСВ		
2.	Этика делового	Этика делового общения.	http://www.iprbo	136
	общения	[Электронный ресурс] учебное	oksh/m1319.	
		пособие./ Л.Р. Фионова. Пензенский		
		государственный университет»		
		Факультет дополнительного		
		образования, 2010. 95 с . Режим		
		доступа: ЭБС «IPRbooks»		
Щ		Accivita. Obc (III Kotoks))	<u> </u>	

9. Перечень ресурсов информационно-телекоммуникационной сети «Интернет» (далее – сеть «Интернет), необходимых для освоения дисциплины (модуля)

Наименование ресурса сети «Интернет»	Электронный адрес ресурса
«Российское образование» - федеральный портал	http://www.edu.ru/index.php
Научная электронная библиотека	http://elibrary.ru/defaultx.asp?
Электронная библиотечная система IPRbooks	http://www.iprbookshop.ru/
Федеральная университетская компьютерная сеть России	http://www.runnet.ru/
Информационная система "Единое окно доступа к образовательным ресурсам"	http://window.edu.ru/
Научно-техническая библиотека	http://www.mgsu.ru/resources/Biblioteka

10. Методические указания для обучающихся по освоению дисциплины (модуля)

- 1. Написание конспекта лекций: кратко, схематично, последовательно фиксировать основные положения, выводы, формулировки, обобщения, помечать важные мысли, выделять ключевые слова, термины.
- 2. Ознакомление с терминами, понятиями с помощью словарей, справочников с выписыванием толкований в Рабочую тетрадь.
- 3. Определение вопросов, терминов, материала, который вызывает трудности, пометить и попытаться найти ответ в рекомендуемой литературе. Если самостоятельно не удается разобраться в материале, необходимо сформулировать вопрос и задать преподавателю на консультации, на практическом занятии.
- 4. Уделить внимание следующим понятиям: культурное многообразие, межличностное взаимодействие, коммуникативная компетентность, самоорганизация.
- 5. Работа с конспектом лекций, подготовка ответов к контрольным вопросам.
- 6. Изучение научной, учебной, и нормативной литературы. Отбор необходимого материала для написания контрольных заданий.
- 7. Работа с конспектом лекций, подготовка ответов к контрольным вопросам и др.
- 8. При подготовке к зачету необходимо ориентироваться на конспекты лекций, рекомендуемую литературу и др.

11.Перечень информационных технологий, используемых при осуществлении образовательного процесса по дисциплине (модулю), включая перечень программного обеспечения и информационных справочных систем (при необходимости)

11.1.Перечень информационных технологий, используемых при осуществлении образовательного процесса

№ π/π	Наименование раздела дисциплины (модуля)	Тема	Информационные технологии	Степень обеспеченности (%)
	Раздел 1. Основы этики делового общения	деловой этики	слайд-презентации к материалам лекционных тем и практических занятий	100
		_	слайд-презентации к материалам лекционных тем и практических занятий	100
		Тема 3. Деловое	офисные программы	100

				10
		общение: понятие и структура	для подготовки рефератов, домашних заданий, осуществления в рамках задач, рассмотренных на практических занятиях	
2	Раздел 2. Формы и средства делового общения	Тема 4. Деловая беседа и деловое совещание	слайд-презентации к материалам лекционных тем и практических занятий	100
		Тема 5. Деловые переговоры	слайд-презентации к материалам лекционных тем и практических занятий	100
		Тема 6. Особенности публичного выступления	слайд-презентации к материалам лекционных тем и практических занятий	100
3	Раздел 3. Этикет в деловом общении	Тема 7. Национальные модели деловой этики	слайд-презентации к материалам лекционных тем и практических занятий	100
		Тема 8. Деловой этикет	слайд-презентации к материалам лекционных тем и практических занятий	100

11.2.Перечень программного обеспечения, используемого при осуществлении образовательного процесса

Не предусмотрено

11.3.Перечень информационных справочных систем

Информационно-библиотечные системы

T of the state of				
Наименование ИБС	Электронный адрес ресурса			
Научная электронная библиотека	http://elibrary.ru/defaultx.asp?			
Электронная библиотечная система IPRbooks	http://www.iprbookshop.ru/			
Научно-техническая библиотека	http://www.mgsu.ru/resources/Biblioteka/			

12.Описание материально-технической базы, необходимой для осуществления образовательного процесса по дисциплине (модулю):

Учебные занятия по дисциплине «Этика делового общения» проводятся в следующих оборудованных учебных кабинетах, оснащенных соответствующим оборудованием и программным обеспечением:

№п/п	Вид учебного занятия	Наименование оборудования	№ и наименование оборудованных учебных кабинетов, объектов для проведения практических занятий
------	----------------------	------------------------------	--

1	2	3	4
1	Лекция	стационарные/ мобильные (переносные) наборы демонстрационного оборудования	аудитории / аудитория для проведения занятий лекционного типа в соответствии с перечнем аудиторного фонда
2	Практическое занятие	мобильные (переносные) наборы демонстрационного оборудования	аудитории / аудитория для проведения занятий семинарского типа в соответствии с перечнем аудиторного фонда

Программа составлена в соответствии с требованиями Федерального государственного образовательного стандарта высшего образования с учетом рекомендаций и примерной основной образовательной программой высшего образования по направлению 38.03.01 «Государственное и муниципальное управление».